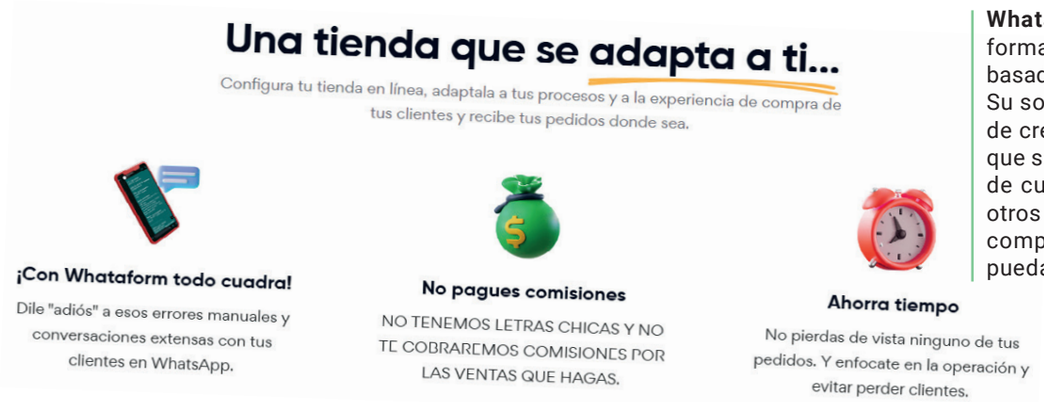
EN SITUACIÓN

Documentos



Whataform es la primera plataforma de *e-comerce* colaborativa basada en formularios avanzados. Su software principal se encarga de crear formularios interactivos que se ajustan a las necesidades de cualquier negocio. Así como otros tantos servicios vinculados, complementarios o nuevos que pueda desarrollar.

Situación

Eres un comercial de Whataform. Un cliente te ha contactado porque quiere crear un negocio de mascotas. Tienes que explicarle todo lo que Whataform le puede ofrecer para convencerlo de que contrate vuestros servicios. Sigue los pasos siguientes:

1. **Preséntale** en líneas generales la empresa.
2. **Lista** y **expón** los diferentes servicios de la plataforma para negocios.
3. **Precísale** algunas ventajas de elegir Whataform.
4. **Transmite** lo que otros clientes han dicho de los servicios y de su experiencia positiva.
5. **Termina** con una frase para **convencer** al cliente.

© Éditions Nathan 2025